

R40 Ruta 40

Soft  Hasar

SUITE DE SOLUCIONES MÓVILES



Aplicación móvil para optimización de fuerza de ventas, de fácil operación y muy intuitivo que te permite entrenar a más personas en menos tiempo.

ESPECIFICACIONES

Características Generales

- » Evita recaptura y asegura la calidad de la información disminuyendo los tiempos de edición y remisión a la llegada de la venta.
- » Ofrece a la fuerza de ventas información normalizada y actualizada en todo momento para promover la toma de decisiones efectivas y dar valor agregado a los vendedores.
- » Incrementa la calidad en el servicio al cliente.
- » Menor probabilidad de que existan diferencias entre la facturación y la mercancía entregada/recibida, por lo tanto se requerirá menos personal para atender aclaraciones y menores costos derivados de la distribución de devoluciones y cambios.
- » Análisis previo más eficiente sobre la información de ventas antes de cada visita.

Principales ventajas

- » Aumento de los volúmenes de venta derivado de la potencia de la información en manos del vendedor, a través del uso eficiente de las promociones minuto a minuto en el cliente.
- » Reducción del 75% de la papelería relacionada con la gestión comercial.
- » Se le confiere a la información la categoría de activo comparativo.
- » Eliminación de la transcripción y los errores derivados.
- » Mayor control de los estados financieros de los clientes.
- » Disminución de un 90% los tiempos de liquidación en los transportistas al arribar al centro de distribución luego de las entregas y/o autoventas.

Flujo de mercancía

- » Más de 1.000.000 de clientes atendidos diariamente en toda América
- » Más de 700 centros de venta operan con servidores de la aplicación.

Flujo de información

- » Más de 15.000 rutas de vendedores satisfechos.
- » Más de 1.500.000 sincronizaciones de datos generadas por mes.

Dirigido a

- » Embotelladoras.
- » Distribuidoras.
- » Retailers.
- » Consultoras.
- » Compañías de seguros.

